

Wir zeigen unseren Kundinnen/Kunden, wie vielfältig Zubehör sein kann! Hama ist mit über 18.000 Produkten einer der weltweit führenden Hersteller und Anbieter von Zubehör in den Produktbereichen CE, Haushalt, Foto, IT, Mobile, Gaming etc. und beschäftigt auf der ganzen Welt rund 2.500 Mitarbeiter an 20 verschiedenen Standorten.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Aussendienst Teams in der Schweiz eine(n)

Category Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau eines vorhandenen Kundenstamms (nationale und lokale Händler)
- Gewinnung und Aufbau von neuen Kunden
- Neuheiten Vorstellung sowie Sortimentsüberarbeitung
- Umsetzung von Vertriebskonzepten und Strategien zur höheren Marktdurchdringung
- Analyse der Umsatz-, Markt- und Wettbewerbssituation
- Teilnahme an Messen sowie Durchführung von Kundenbindungsmassnahmen
- Erstellung und Kalkulation kundenspezifischer Angebote
- Erarbeitung von Marketingmassnahmen, sowie deren effektive Umsetzung
- Überprüfung, Kontrolle und Verantwortung von Deckungsbeiträgen
- Erstellen von Sortimentskonzepten für bestehende und neue Accounts
- Implementierung und Planung von Verkaufskonzepten sowie Massnahmenpaketen, zur Erreichung der Umsatz- und Renditeziele der einzelnen Kunden

Ihr Profil:

- Hohe Verkaufs- und Kundenaffinität gepaart mit natürlichem Verkaufsflair
- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung, vorzugsweise im Vertrieb/Category Account Management
- Fundierte Branchen- und Produktkenntnisse in den Bereichen CE, Haushalt, Foto, IT, Mobile und Gaming
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit E-Tailern
- Fingerspitzengefühl im Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern und zielorientiertes Verhandlungsgeschick
- Starke Dienstleistungsorientierung und zuverlässige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsstärke
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe Belastbarkeit und Kostenbewusstsein
- Reisebereitschaft (Schweiz) sowie Pkw-Führerschein

Wir bieten:

- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem modernen Arbeitsumfeld
- 6 Wochen Ferien, Mitarbeiter Vergünstigungen (z.B. Mittagsentschädigung u.a.)
- Firmen-Pkw (inkl. Privatnutzung), IT Equipment und Smartphone
- Persönliche und berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Grosse, helle und moderne Büroräumlichkeiten
- Platz für eigene Ideen und Gestaltungsspielräume
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Fühlen Sie sich angesprochen und wollen Sie etwas bewegen? Dann ergreifen Sie die Chance!
Wir freuen uns darauf, Sie näher kennenzulernen.

Rocco Rossetti
Managing Director
Rocco.Rossetti@hama.com